

## My App as a Service (MAaaS)

Cloud Computing ist seit einigen Jahren ein bedeutender Trend in der IKT-Branche. Dadurch, dass die Server (IaaS), das Betriebssystem (PaaS) oder die Software (SaaS) bei spezialisierten Anbietern zentral betrieben werden, lassen sich Effizienz- und Qualitätsverbesserungen realisieren.

Protogrid ist die innovative Plattform für die Entwicklung und den Betrieb von Geschäftsanwendungen. Damit ist Protogrid als «Platform as a Service» (PaaS) einzuordnen. Getreu dem Motto «be an innovator, not an imitator» erweitern wir nun unser Portfolio mit einem neuen Angebot. Dieses geht bezüglich Kundenorientierung noch einen Schritt weiter als die bisher «höchste» Cloud-Stufe «Software as a Service» (SaaS): Anders als etablierte SaaS-Lösungen bieten wir keine fixfertigen Software-Pakete an, sondern realisieren individuelle Geschäftsanwendungen im Cloud-Miet-Modell und nennen dies «My App as a Service» (MAaaS). Dadurch, dass wir unsere Anwendungen exakt auf die Bedürfnisse unserer Kunden zuschneiden, schlagen wir als erster Anbieter den Bogen von Cloud-Standardsoftware zu Cloud-Individualsoftware.

Die Vorteile liegen auf der Hand:

1. Es müssen keine Kompromisse eingegangen werden bei fehlenden, aber eigentlich benötigten Features.
2. Die Benutzer werden nicht von komplizierten Funktionen aufgehalten, die sie gar nicht brauchen.
3. Die Software-Lösung wird an die bewährten Geschäftsprozesse angepasst und nicht umgekehrt.
4. Man macht sich nicht abhängig von umfangreichen Anwendungen, die sich nur schwer mit anderen Lösungen integrieren lassen.

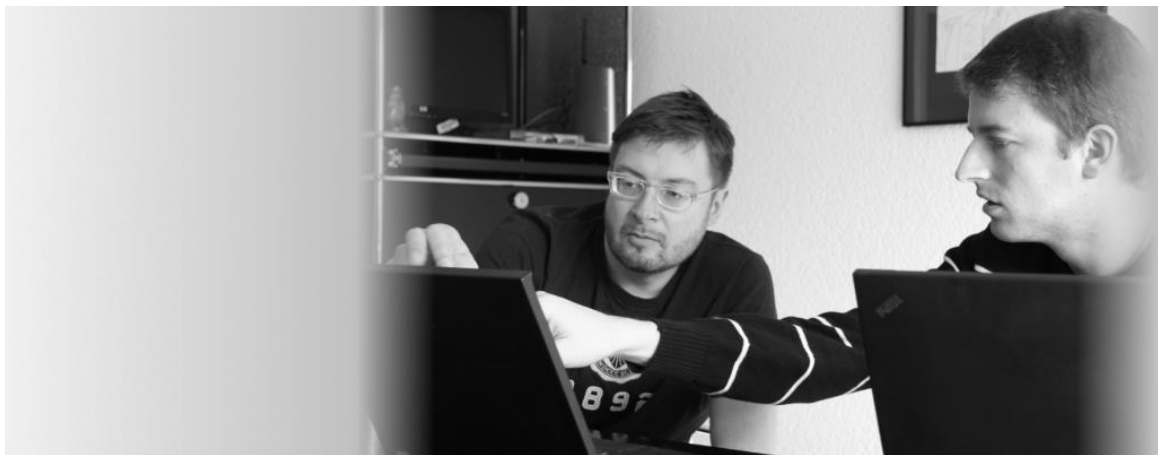
## Wie funktioniert es?

Das Prinzip ist ganz einfach:

1. Wir präsentieren Ihnen Ihren persönlichen MyApp-Entwickler.
2. Ihr MyApp-Entwickler kommt regelmässig zu Ihnen.
3. Die sogenannten MyApp-Sessions finden vormittags statt und dauern jeweils 3 Stunden.
4. In dieser Zeit werden neue Funktionen gemeinsam umgesetzt.
5. Ziel ist es, alle begonnenen Arbeiten jeweils in der gleichen MyApp-Session auch fertigzustellen.
6. Gestützt auf Anwenderrückmeldungen können in der nächsten MyApp-Session Anpassungen oder Erweiterungen vorgenommen werden.
7. Die Termine für MyApp-Sessions werden rollend zwischen dem Kunden und dem MyApp-Entwickler vereinbart.

## Was ist Ihr Nutzen?

1. Sie erhalten eine Business-App, welche exakt auf Ihre Organisation zugeschnitten ist.
2. Die App wird kontinuierlich optimiert und ist immer den aktuellen Rahmenbedingungen angepasst.
3. Die Bedürfnisse der Benutzer werden bestmöglich erkannt, ernst genommen und umgesetzt.
4. Agiles Vorgehen: Das bedeutet einen schnellen Start mit schneller Umsetzung statt langwieriger Abklärungen und unzähliger Meetings.
5. Die Kosten für eine Geschäftsanwendung lassen sich einfacher kalkulieren und budgetieren.
6. Direkte Kommunikation zwischen dem Kunden und dem Entwickler.



## Was erwarten wir von Ihnen?

Damit das beschriebene agile Vorgehen optimal funktioniert, erlauben wir uns auch gewisse Anforderungen an unsere Kunden zu stellen:

1. Sie sammeln und priorisieren vor jeder "My App Session" die Bedürfnisse Ihrer Organisation und Ihrer Anwender in Form von Feedbacks.
2. Sie arbeiten zusammen mit dem MyApp-Entwickler im gleichen Raum. Dies ermöglicht kürzeste Kommunikationswege.
3. Sie arbeiten während der MyApp-Sessions zu mindestens 60% zusammen mit dem MyApp-Entwickler an der App.
4. Sie stehen bei jeder MyApp-Session für ein kurzes Briefing und Debriefing zur Verfügung.

## Was kostet es?

Unser MAaaS-Angebot staffelt sich in verschiedene Abos. Wählen Sie einfach das Passende aus:

	XXS	XS	S	M	L	XL	XXL
CHF pro Monat und Benutzer in der App	6	6	11	25	45	81	81
Mindestanzahl editierende Benutzer in der App	12	24	18	16	12	10	20
MyApp-Sessions alle ... Wochen	32	16	12	8	6	4	2

## Beispiel

Der Maschinenbau-Pionier Nanotools AG hat in seinem Protogrid-Environment 21 308 Benutzer registriert. Lea Zumbrunnen ist Vertriebsleiterin und betreut die App «Messeplanung», welche von den 27 Mitgliedern des Messeteams rege genutzt wird. Ihre Erfahrungen haben gezeigt, dass die Prozesse für die verschiedenen Messeaktivitäten ca. alle 3 Monate optimiert werden müssen. Lea Zumbrunnen möchte diese Prozessoptimierungen möglichst zeitnah in Form von Anpassungen und Erweiterungen auch in der Planungs-App bereitstellen. Aus diesem Grund entscheidet sie sich für das MAaaS-Abo der Stufe S. Ihr Messeteam hat also für 297 Franken pro Monat (27 Benutzer x CHF 11) ein stets topaktuelles, individuell zugeschnittenes Software-Tool. Gut gerüstet kann Lea Zumbrunnen den kommenden Herausforderungen im volatilen Marktumfeld gelassen entgegensehen.



# Bestellung

Bitte füllen Sie den untenstehenden Bestelltalon aus und stellen Sie uns diesen per Post (ATEGRA AG, Kreuzstrasse 60, 8008 Zürich) oder eingescannt als E-Mail (protogrid@ategra.ch) zu.

Wir bestellen bei ATEGRA AG ein «My App as a Service» Abo der Stufe

XXS  XS  S  M  L  XL  XXL

Name des Protogrid Environments (falls vorhanden):

Name, Funktion:

Rechnungsadresse:

Ort, Datum:

Unterschrift, Stempel:



## Was unsere bestehenden Kunden sagen

- «Hohe Fachkompetenz ist bei ATEGRA in jeder Form gegeben. Dabei hat jeder Mitarbeiter noch sein ganz spezielles Thema, das er sehr gut beherrscht. Das gibt für den Kunden den grossen Vorteil auf viel Wissen zugreifen zu können.»
- «Herr Klein findet IMMER eine Lösung!»
- «Für die Einsatzkoordination benötigten wir eine zentrale Informationsplattform, die sehr schnell und intuitiv bedient werden kann. ATEGRA führte uns effizient durch alle Phasen dieses Projektes und präsentierte uns schlussendlich eine Lösung, die auf Antrieb funktionierte und unsere Bedürfnisse richtig abdeckte. Der von ATEGRA im Programm eingebaute „Kontinuierliche Verbesserungsprozess“ erwies sich nicht nur technisch sehr hilfreich, er trug auch relevant zur schnellen Akzeptanz der Nutzer bei, die sich damit involviert und ernst genommen fühlten.»
- «Dran geblieben, trotz schwieriger Situation»
- «Die Fachleute von ATEGRA haben die Lösung in kurzer Zeit realisiert und wir konnten die Lösung rasch in einen stabilen Betrieb überführen. Die Wartungsarbeiten waren minimal und wurden in all den Jahren immer professionell durchgeführt.»
- «Die ATEGRA verfügt über eine hohe Fachkompetenz.»
- «Die Zusammenarbeit mit der ATEGRA war über das gesamte Projekt überzeugend und stellte in vielen Belangen einen Mehrwert für unsere Organisation dar. Von der Präzision und Sorgfalt bei der Durchführung aller Projektphasen, den definierten Prozesse und der zielgerichteten Kommunikation konnten wir als Kunde nicht nur profitieren, sondern auch dazu lernen. Die fachliche Qualität der Mitarbeiter wie auch die Dienstleistungsqualität spiegelte für uns am Ende die sprichwörtliche Schweizer Qualität wieder.»

